

## La negociación. Teoría y práctica



### **Título: LA NEGOCIACIÓN. TEORÍA Y PRÁCTICA**

**Autor:** Juan Pablo Esguerra

**ISBN:** 978-958-35-0855-4

**Número de páginas:** 208

**Precio:** 34.000 pesos

**Reseña:** la negociación es un fenómeno que cada día cobra mayor importancia en un m

Hoy en día el "esperemos a ver qué proponen" es, simple y llanamente, una fórmula para el fracaso. Po

A veces habrá calma y a veces tormenta, pero siempre habrá un camino que será más fácil de recorrer